



江戸川区・市川市の不動産ならERAヤスイ住宅販売におまかせ!

ヤスイ住宅販売 LIXIL

お買い上げ誠にありがとうございました。これからも末永いお付き合いの程、よろしくお願い致します。
こちらのアンケートですが、当社のWEBサイトに掲載したいと考えております。大変お手数ではございますが、ご協力の程よろしくお願い致します。

1.ヤスイ住宅販売へのご来店のきっかけは？

新聞広告を見て、販売現地に行きました。

2.ご来店された際の当社の第一印象はいかがでしたか？

アットホームな印象をもちました。

3.見学した物件のバリエーションには満足されましたか？

一軒のみの見学でした。

4.初めて現地見学をされたときの、物件の印象は？

基礎程の段階でした。土地の広さは手頃でした。

5.ヤスイ住宅販売で購入するに至った決め手は？

売主物件であること。現在の住まいから近~~く~~かったため。

6.担当営業マンをあなたの印象で言うと、どんな人？

知識も豊富で、話しやすく、たいへん親れる方でした。

安藤さんには、本当にお世話になりました。

7.家探しで一番重要視された点は？またその点についての満足度は？

子供の学区が変わらないこと。2階建て物件であること。満足でき。

8.あなたの家のイチオシを教えてください(複数回答可)

リビングも通じ2Fに上がる作りで、子供とのコミュニケーションもとりやすい。対面キッチンなのでテレビ見ながら料理できる

9.マイホームをご購入しようと思ったきっかけは何ですか？

現在の住まいが手狭になつたため。

10.これから家を購入される方に、アドバイスを一言!

ヤスイ住宅販売さんは、細かな要望にも即座に対応して下さいませ!

ご協力ありがとうございました。